

REPORTAJE A **DANIEL CESTAU LIZ**

EMPRENDEDOR, ESCRITOR

Por Gerardo Rodríguez



RECONVERTIR Y TRANSFORMAR SON UN COMPENDIO DE VERDADERAS “RECETAS” PARA APLICAR DE INMEDIATO EN SU EMPRENDIMIENTO Y LLEVARLO RÁPIDAMENTE A OTRO NIVEL, DE LA MANO DE NUEVAS ESTRATEGIAS COMERCIALES QUE PODRÁN MULTIPLICAR SU FACTURACIÓN Y RENTABILIDAD.

Daniel, nos encontramos hoy para promocionar dos de tus obras que de alguna manera se complementan.

Cuéntanos por favor la “historia” de Reconvertir y Transformar.

Muchas Gracias por la oportunidad que me brindas. Sí... después de mucho trabajo hemos terminado la revisión, rediseño y fundamentalmente actualización de dos libros que publiqué hace

algunos años y que hoy están más vigentes que nunca. Reconvertir y Transformar, Fórmulas (y Nuevas Fórmulas) para Rentabilizar a la Pequeña y Mediana Empresa, son una selección de los que considero mis mejores artículos publicados en revistas especializadas y medios digitales orientados al emprendedor, al empresario PyME e incluso por qué no... al Gerente o Director de una empresa que busque llevar el negocio del que participa a otro nivel.

¿Cómo pueden los artículos plasmados en cada capítulo de estas dos obras generar cambios positivos en la gestión de los negocios de tus futuros lectores?

Siempre imaginé -en el momento de enfrentarme a la hoja en blanco y escribir palabra por palabra éstos artículos- que fueran verdaderas “recetas” para aplicar el próximo lunes a la mañana con el objetivo de hacer los cambios necesarios que lleven la operación a una nueva dimensión de productividad y que por ende generen una mayor rentabilidad.

Cuando era chico, tendría 7 u 8 años recuerdo ver a mi mamá cocinando apoyada por un enorme libro de recetas de cocina de una famosa Chef argentina. Ella no daba un paso en la cocina si no estaba acompañada por ese compendio de conocimientos gastronómicos, sinceramente me inspiré en esa imagen que llevo en mi corazón.

¿Dónde golpeas más duro para generar la reacción que ayude al cambio?

Todos en algún momento sin darnos cuenta caemos en hacer más de lo mismo pensando que la “providencia” nos va a ayudar a lograr resultados diferentes a los alcanzados hasta ese preciso instante. El ejercicio que planteo desde cada uno de los capítulos de estas dos obras -que las considero muy complementarias- es romper ese “síndrome del sapo hervido” del que tanto habla mi querido Dr. Andrés Frydman en cada una de sus conferencias.

Estamos en Setiembre de 2020, en medio de una pandemia que nos a llevado a vivir más de 150 días “encerrados” y que ha dejado sólo en Estados Unidos más de 30 millones de desocupados, miles de empresas quebradas y más de un millón de muertos a la fecha. ¿Las fórmulas para volver al juego serán las mismas?

Muchas empresas que habían sido el paradigma

de la innovación y ejemplo de lo que es un “Océano Azul” fueron de las primeras que desaparecieron. Un nuevo juego nos estará esperando cuando “pase la tormenta” porque de eso no hay dudas, todo pasa y esto también pasará dejando una enorme experiencia y aprendizaje que volcaremos en las futuras generaciones.

Creo que nadie sabe a ciencia cierta con qué nos vamos a encontrar cuando la “luz verde” se prenda y nuevamente podamos movernos con libertad pero te aseguro que el que más probabilidades tenga de sobrevivir y encontrar el camino para reinventarse y crecer va a ser aquél que durante este tiempo haya “hecho la tarea”.

Defínenos por favor “la tarea”...

No podemos parar de pensar, de aprender, de hacer, de crear, de probar, de capacitar a nuestra gente, de buscar alternativas, de intentarlo una y otra vez, no podemos detenernos, no podemos “dormirnos en los laureles” de lo que habíamos vivido hasta ahora, nos enfrentaremos a otro mundo menos material, más espiritual. Por eso los títulos de estos libros son justamente Reconvertir y Transformar ya que es lo tendremos que hacer una y otra vez hasta poder encontrar nuevamente el camino si es que la situación que estamos viviendo por una razón u otra nos alejó del mismo.

¿Cómo hiciste tú esa “tarea” en estos siete meses?

Por una emergencia familiar regresé de Miami el 13 de Febrero de este 2020 y no me moví más de Ciudad de México ya que decidí hacer la cuarentena aquí con mi familia fundamentalmente por la infraestructura que tengo en el residencial donde vivo y por la necesidad de estar lo más cerca posible de mis negocios. Desde ese día no me moví más... definí rutinas muy estrictas de horarios en los que repartí el tiempo para entrenar, trabajar, dedicarle atención a mi familia y en especial a mí mismo. Estos siete meses me cambiaron la vida

Business

para bien ya que pude terminar una innumerable cantidad de proyectos personales que hubieran sido imposibles de completar ni siquiera en cinco años con la dinámica de viajes que traía en los últimos diez. En estos siete meses aproveché cada minuto y me siento cada día más preparado para enfrentar los desafíos que se vayan a presentar una vez que las economías comiencen a equilibrarse y el mundo se ponga nuevamente en movimiento.

¿Con qué idea te gustaría cerrar este reportaje?

Pensé los títulos Reconvertir y Transformar para estas dos obras hace ya algunos años atrás. Jamás imaginé ni en mis peores pesadillas que iba a llegar un momento en que ambas acciones se convertirían en una obligación, una necesidad de ejecutar de inmediato si queremos sobrevivir, reposicionarnos y estar listos para volver a crecer sobre una plataforma diferente a la que habíamos utilizado hasta principios de 2020. Cuando definí ambos títulos buscaba ayudar al empresario a tomarse un tiempo para analizar y poco a poco fuera tomando la decisión de Reconvertir su negocio y Transformar sus diferentes áreas o divisiones. Veía que era importante tomar esa decisión pero entendía que iba a estar supeditada a

un proceso. Hoy todo cambió radicalmente y de alguna manera tenemos que ponernos el “chaleco salvavidas” no como prevención sino porque el barco se está hundiendo y de esa acción dependerá nuestra vida y la de todos los que están a nuestro alrededor.

Muchas Gracias Daniel. ¿De qué manera los lectores e interesados pueden contactarse contigo para darte su feedback de las obras o para hacer consultas profesionales?

Gracias a vos por el tiempo y el apoyo en difundir mis obras. A través de mis redes sociales siempre estoy disponible para contestarle a mis lectores y seguidores. Éstas son mis direcciones para que se puedan poner en contacto conmigo cuando lo deseen:

Instagram: @danielcestauliz_cc,
Linkedin: www.linkedin.com/in/dcestau,
Facebook: @danielcestau.oficial,
YouTube: danielcestauliz